





МАСТЕР ЦЕХА: НЕФТЕГАЗОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ЛИДЕРСТВО И КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ

ЭФФЕКТИВНОЕ ЛИДЕРСТВО

Д.с.н. Яхонтова Елена Сергеевна

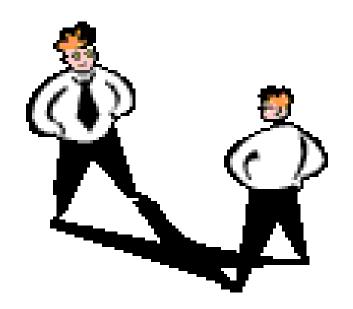
17 февраля 2022 г. petroleum.ru

Лидер и лидерство

- Способность аккумулировать и направлять энергию людей делает индивида лидером. Лидер это индивид, которого окружают люди, преданные его идеям и готовые к их воплощению.
- «Лидер это человек, изменяющий мир с помощью своих последователей, обладающий способностью убеждать, не принуждая, умеющий увлечь за собой, показать дорогу вперед. Это капитан на мостике, навигатор» С. Литовченко

Лидерство – менеджмент

- Менеджмент основан на правовой легитимности, лидерство – на традиционной и личностной.
- Лидерство особый вид добровольных отношений «сверху вниз».
- «Менеджмент делает вещи правильно; лидерство делает правильные вещи». П. Друкер.
- «Лидерство имеет дело с изменениями, менеджмент – с возникающими сложностями». Дж. Коттер.

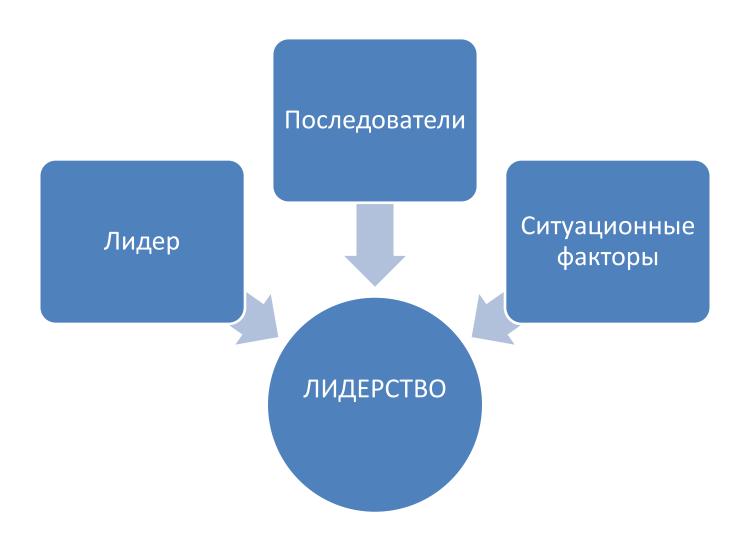


Лидер и лидерство

- «Лидер это лучший. Когда люди просто знают, что он существует. Хорош тот лидер, который говорит мало, а когда работа сделана и его цели достигнуты, его люди скажут, «Мы сделали это сами» Лао Цзы.
- «Лидер это человек, который умеет заставить людей делать то, чего они не любят, и убедить их в том, что им это нравится» Гарри С. Трумэн.
- «Лидер это продавец мечты» – Наполеон.

- Лидерство особый вид отношений «сверху вниз».
- Лидерство не существует в отрыве от людей.
- Лидерство транзакция, в результате которой каждый получает для себя какую-либо выгоду.

Лидерство



Разнообразие лидерского проявления

Виды:

- Межличностное
 лидерство выслушивает
 и осознает, вовлекает
 и вдохновляет,
 поддерживает
 эффективные команды.
- Стратегическое лидерство
 - определяет направления и приоритеты, продвигает инновации и перемены, стремится к достижению высоких результатов.

Роли:

- Объединение людей
- Формирование общности видения
- Культивирование ценностей
- Побуждение и убеждение
- Воодушевление и мотивация
- Поддержка и ободрение
- Обучение и развитие

Ключевые черты

- Потребность во власти и потребность в достижениях.
- Уверенность в себе.
- Коммуникабельность.
- Устойчивость к стрессу.
- Терпимость к сомнениям и колебаниям.
- Наличие стратегического видения и широкий временной горизонт.
- Харизма.
- Эмоциональный интеллект.

Харизма

- Высокая чувствительность к внешней среде.
- Понимание эмоциональных состояний и мотивации окружающих.
- Ораторский талант.
- Надежность.
- Умение виртуозно использовать свои ресурсы влияния.

Проявление этого качеств зависит от степени идентификации подчиненных с теми ценностями и целями, которые провозглашает управленческий лидер.



Модель лидерских качеств

- Vision способность видеть будущее, из разрозненных деталей создавать целостную картину и переводить ее в долгосрочный план действий (не менее 3 лет).
- Organisation способность декомпозировать цели организации их выполнения в различных функциональных областях.
- Integrity способность создания команды
 и объединения последователей целями и ценностями.
- Communication способность общения с командой для достижения результатов, объяснения, убеждения и вдохновения.
- Execution − способность обеспечить трансформацию планов в синхронизированные действия всех вовлеченных, преодоление преград.

Связь личных черт руководителя и успеха управления

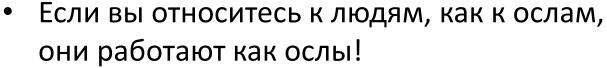
УСПЕХ:

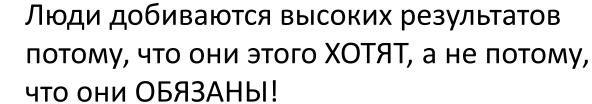
- Энергичность, выносливость и запас жизненных сил.
- Способность фокусировать энергию и ресурсы.
- Восприимчивость и понимание окружающих.
- Гибкость способность принимать различные мнения для достижения целей.
- Личностная стойкость и прочность, способность идти на риск и противостояние.
- Способность управлять личностными амбициями членов группы, быть членом команды и заручаться поддержкой заинтересованных лиц.

НЕУСПЕХ:

- Равнодушие и нечувствительность к переживаниям и судьбам подчиненных.
- Склонность к нанесению им обид и запугиванию.
- Холодный, отчужденный, надменный и самонадеянный стиль общения.
- Не оправдание доверия и обман подчиненных.
- Сверх-амбициозность и политиканство.
- Неспособность делегировать полномочия и создавать команды.
- Создание отношений сверхзависимости.

Каким должен быть лидер, чтобы люди в него верили и были успешны в делах?





«Проходит не более недели или двух, и сотрудники начинают относиться к клиентам точно так же, как сама компания относиться к своим сотрудникам» — CEO WalMart Сэм Уолтон.



Вызовы лидерам

- Принять за правило, что задачи должны быть не просто выполнены, а выполнены последователями – не просто подчиненными.
- Иметь дело со сложными проблемами, конфликтными ожиданиями.
- Обеспечивать себя кредитом доверия.
- Управлять взаимоотношения с окружающими людьми (не только подчиненными).
- Иметь дело с неписанными правилами, неформальными сетями и отношениями.
- Создавать культуру.

MOJO руководителя

- MOJO руководителя это его внутренний завод, заряд который он направляет на свою деятельность и который надо восстанавливать и поддерживать.
- Для его поддержания требуется постоянный контроль:
 - Самоидентификации (Что ты думаешь о себе?)
 - Достижений (Что сделал за последнее время?)
 - Репутации (Что о тебе думают окружающие, как они оценивают твои достижения?)

Развитие лидерских качеств за что ты горишь?

Факторы успеха:

Позитивные мысли

и позитивные высказывания

Воодушевляющие слова

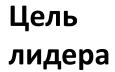
на «кончике языка»

Реализация своего потенциала

в привычном лидерском поведении

В чем ты можеш<mark>ь</mark> быть лучше всех в мире? Что для тебя является движущей силой?

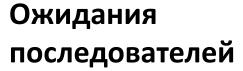
Лидерство как транзакция



- Объясни!
- Защити!
- Научи!
- Помоги!

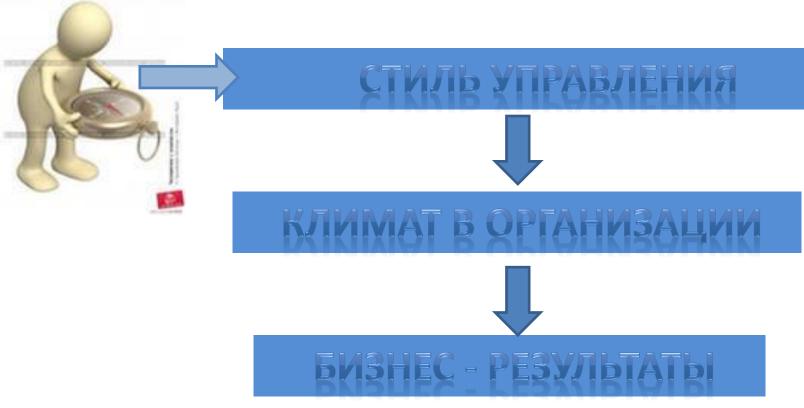
Результат

• Сделай меня сильным!





Влияние руководителя на персонал и бизнес-результаты



До 30%, при этом компания использует потенциал работника на 20%.

Эффективность работы группы зависит от стиля поведения лидера



Стиль лидерства – устойчивые модели поведения лидера

Поведенческие ориентации управленческого лидера



Ориентация на задание

- Подача информации и мнений
- Исследование и поиск информации
- Определение направления
- Суммирование и подведение итогов
- Активизация, побуждение к действиям
- Контроль понимания

Ориентация на отношения

- Оказание поддержки, помощи
- Ободрение
- Содействие коммуникации
- Снятие напряжения
- Наблюдение за процессом
- Разрешение межличностных проблем
- Похвала

Модель ситуационного лидерства Херси и Бленшара



Стиль 3 Участие

Обмен/помощь – идеи и решения

Стиль 4 Делегирование

передача ответственности за решение и итог

Стиль 2 Продажа

Объяснение, прояснение решения

Стиль 1 Директива

Инструктирование, контроль выполнения



Характеристики подчиненных и стили руководства

- Способности наличие знаний, навыков и опыта, необходимых для выполнения задания.
- Желание наличие уверенности, согласия и мотивации как факторов успешного выполнения задания.

- **Стиль 1** подчиненный не может и не хочет выполнять задание.
- **Стиль 2** подчиненный не может, но хочет и уверен в выполнении задания.
- **Стиль 3** подчиненный может, но не уверен или не хочет выполнять задание.
- **Стиль 4** подчиненный может и хочет выполнять задание.

Эффективность:

- **Адаптивность** способность и готовность меняться и приспособляться к изменяющейся ситуации, выбирая наиболее эффективные модели поведения.
- Гибкость способность выбирать и использовать разнообразные стили поведения и влияния в зависимости от ситуации.

Любой здравомыслящий человек обязан постоянно корректировать собственное поведение в связи с меняющимися обстоятельствами жизни. Изменять собственные воззрения и убеждения бояться не стоит. Как не стоит путать значение слов «измена» и «изменение».

Марк Захаров //АиФ, № 41, 2003г